



EFFEKTIVT LØFT TIL AMBITIØSE VIRKSOMHEDER

Drømmer du om øget produktivitet, større konkurrenceevne og omsætningsvækst? Så er **VILJE TIL VÆKST – RÅDGIVNING** det helt rigtige program for dig og din virksomhed!



Vilje til Vækst – Rådgivning kan bruges i situationer, hvor I står over for forandringer, der kræver særlig afklaring. Det kan fx være ved overgangen til ny teknologi, ændringer i produktsortimentet, nye markedsmuligheder eller i forbindelse med medarbejderflugt, tab af nøglekunder, udvidelser eller generationsskifte. En ekstern rådgiver guider jer trygt gennem hele forløbet og er med til at afklare og identificere jeres vækstpotentiale. Det overordnede mål med **Vilje til Vækst – Rådgivning** er, at flere nordjyske virksomheder udvikler sig til vækstvirksomheder.

For yderligere information, kontakt dit lokale erhvervskontor på 70 15 16 18

FORLØB

Gennem Vilje til Vækst er vi klar til at investere i jeres virksomhed via indkøb af en ekstern rådgiver, der gennemfører forløbet.

Et rådgivningsforløb resulterer i en vækstplan, som konkretiserer, hvordan virksomheden kan styrke sin vækst, og hvilke aktiviteter og investeringer der skal til for at udløse vækstpotentialet. Eksempelvis, hvordan virksomheden kommer i gang med eksport.

Efter endt forløb er I klar til at realisere jeres vækstpotentiale.

HØJT NIVEAU

Vilje til Vækst er målrettet virksomheder med ambitionen vækstpotentiale og stor forandringsvillighed. Deltagelsen i Vilje til Vækst kræver derfor, at du kan afsætte de nødvendige ledelsesmæssige ressourcer og selv bidrager aktivt til at forankre processen i organisationen.

I udvælgelsen af deltagerne vil der blive lagt vægt på vækstambitioner, internationalt fokus og godt gammeldags kømandsskab. Vi forudsætter, at I har **store vækstambitioner** og er klar til at realisere disse.

FINANSIERING

Virksomheden betaler et kontant opstartsgebyr på 15 procent af det samlede konsulentkøb. Herefter investerer programmet midler svarende til halvdelen af det samlede konsulentkøb.

Eksempel:

Ved et konsulentkøb på 150.000 kr. betaler virksomheden 15 procent i opstartsgebyr (22.500 kr.) og får efter forløbet refunderet halvdelen af konsulentkøbet (75.000 kr.). Det giver en samlet kontant omkostning for virksomheden på 97.500 kr.