

# FÅ EN KAPITALCOACH TIL AT LØSE DIN VIRKSOMHEDS KAPITALBEHOV

Er din virksomhed i vækst, eller står du måske foran en oplagt vækstmulighed? Har du samtidig en udfordring med at få afdækket dit kapitalbehov og få skaffet tilstrækkelig kapital?

Vi kan hjælpe dig med at løse den opgave ved hjælp af en kapitalcoach.

## Hvorfor Kapitalcoach?

Mange virksomhedsejere har travlt med at fokusere på selve kerneforretningen, det produkt eller den ydelse som virksomheden leverer. De oplagte vækstmuligheder eller velovervejede ambitioner om at udvikle virksomheden kan være svære at realisere i praksis.

Ofte skyldes det vanskeligheder ved at skaffe tilstrækkelig kapital. Det vil en Kapitalcoach kunne hjælpe med gennem kontakt til potentielle investorer.

## Hvad er en Kapitalcoach?

Det er en uvildig ekspert med erfaring inden for økonomi/finansiering, som har et bredt netværk til finansielle aktører, business angels, venture fonde etc.

Målet for en Kapitalcoach er at finde kapital til din virksomhed. Det foregår efter kriterier opstillet sammen med din virksomhed og er tilpasset netop din situation. Derudover vil en Kapitalcoach arbejde med videntilførsel og/eller tilførsel af netværk, som er nødvendig for at løse din virksomheds udfordringer.

## Typisk forløb – Kapitalcoach-rådgivning

I samarbejde med virksomheden får Kapitalcoachen forståelse af virksomhedens situation og fremtidige planer for udvikling, herunder udfordringer med kapitalanskaffelse.

## Kapitalcoachen:

- skaber i samarbejde med virksomheden overblik i form af mulig model/modeller for kapitalfremskaffelse.
- afdækker markedet.
- forbereder kontakt til potentielle kapitaludbydere.
- deltager evt. i forhandlinger med potentielle investorer.

## Opgaver for Kapitalcoachen:

- At hjælpe virksomheden med at være parat til investorer
- At hjælpe med at finde potentielle investorer
- At hjælpe med at åbne en dialog med potentielle investorer
- At hjælpe med forhandlingerne med interesserede investorer

## Hvad koster Kapitalcoachforløb?

Væksthuset yder et tilskud på 50 pct. af rådgivningsydelsen, max. 15.000 kr. excl. moms. Et typisk forløb vil være en rådgivningspakke på i alt 30.000 kr. excl. moms, hvor halvdelen af beløbet refunderes af Væksthuset.

## Hvordan kommer jeg i gang?

Står du i spidsen for, eller har du en mindre eller mellemstor vækst-orienteret virksomhed, kan du få tilskud til et Kapitalcoachforløb. Kontakt dit regionale væksthus for mere information.

## KONTAKT

**Væksthus Hovedstadsregionen**  
tlf. 30 10 80 80

**Væksthus Midtjylland**  
tlf. 70 22 00 76

**Væksthus Nordjylland**  
tlf. 70 21 08 08

**Væksthus Sjælland**  
tlf. 55 35 30 35

**Væksthus Syddanmark**  
tlf. 70 23 55 15

# ERFAREN KAPITALCOACH GJORDE EN FORSKEL I FORHANDLINGERNE

**Et Kapitalcoach-forløb hjalp dukaPC til at vælge den rette investor. Med nytilført kapital står iværksættervirksomheden nu bedre rustet til at vokse sig større i dansk og international sammenhæng.**

Efterspørgslen har været enorm, siden dukaPC primo 2011 lancerede den seniorvenlige computer af samme navn. Virksomheden er nu også gået ind på det norske marked og sætter fortsat overliggeren højt.

– Målet er at ekspandere i Danmark og blive etableret i flere lande, inden der kommer konkurrerende produkter, og vi har på den baggrund ønsket at få en ekstern investor ind. Dels for at skaffe kapital til markedsføring, nyansættelser og etablering af datterselskaber, dels for at få nogle professionelle øjne på, som kan sikre, at vores planer ikke er helt i skoven, siger Erik Hougaard, direktør i dukaPC.

## Hjælp med at fremhæve værdien

Siden opstarten har dukaPC løbende været i dialog med deres regionale Væksthus og senest benyttet muligheden for at tilknytte en Kapitalcoach, som er en del af initiativet Kapital Gennem Rådgivning.

– Da vi havde fået identificeret tre interessante investorer, var det oplagt at gøre brug af en Kapitalcoach, som kunne være "vores mand" og stille de skarpe spørgsmål i realitetsforhandlingerne, siger Erik Hougaard.

– Coachen sørgede for, at vi fik fremhævet værdien af vores virksomhed i mødet med investorerne, og at vi derfor også fik sat den rigtige pris. Kort sagt var det afgørende for os at have en rådgiver, som havde prøvet den slags forhandlinger før. Det havde vi jo ikke selv som nystartet iværksættervirksomhed, fortsætter han.

Resultatet af forhandlingerne blev, at dukaPC fik tilført den ønskede kapital fra den foretrukne investor.

## Et konstruktivt og effektivt forløb

Konkret finansierede initiativet Kapital Gennem Rådgivning halvdelen af udgiften til Kapitalcoach, som kom fra dukaPC's eget netværk.

– Forløbet med det regionale Væksthus har været meget konstruktivt og effektivt. Vi har mødt dygtige mennesker med forståelse for at ekspedere ting hurtigt og uden en masse bureaukrati, siger Erik Hougaard.

– Som nystartet virksomhed passer man godt på pengene. Men takket være muligheden for økonomisk støtte til en Kapitalcoach kom vi ud af busken og købte os til den helt rette rådgivning.

## OM KAPITAL GENNEM RÅDGIVNING

Muligheden for at tilknytte en Kapitalcoach med tilskud er en del af det landsdækkende initiativ Kapital Gennem Rådgivning, som hjælper vækst-virksomheder med at skaffe kapital.

## EN KAPITALCOACH KAN:

- hjælpe virksomheden med at blive parat til investorer
- hjælpe med at finde potentielle investorer
- hjælpe med at åbne en dialog med potentielle investorer
- hjælpe med forhandlingerne med interesserede investorer

Kapital gennem rådgivning giver et tilskud på 50 pct. af rådgivningsydelsen – dog højst 15.000 kr. ekskl. moms