



Uvildig sparring til små og mellemstore virksomheder

Med en vækstkonsulent som sparringspartner får du klarhed over vækstpotentialet i din virksomhed, og hvordan du udnytter det bedst muligt.

Vi hjælper dig skridtet videre og baner vej til private rådgivere og eksperter, der kan hjælpe dig med at nå din virksomheds vækstmål. I andre tilfælde råder vi over en række programmer, hvor I kan få tilført ressourcer eller indgå i længerevarende forløb, der bringer jer videre.

Vores kunder har øget ...

- **Omsætningen** med **260 mio. kr.** og haft **11 % vækst**, mens sammenlignelige virksomheder havde **0 % vækst***
- **Eksporten** med **65 mio. kr.** og haft **9 % vækst**, mens sammenlignelige virksomheder havde **-1 % vækst***
- **Beskæftigelsen** med **272 nye jobs** og haft **10 % vækst**, mens sammenlignelige virksomheder havde **-1 % vækst***

* Erhvervsstyrelsen, Væksthusstatistikken, marts 2016, baseret på perioden 2013-2015

Vi styrker typisk virksomheder inden for:

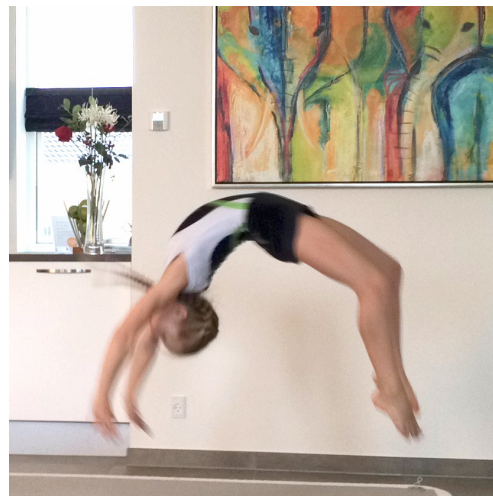
- ledelse og strategi
- økonomi og finansiering
- salg og markedsføring
- internationalisering
- teknologi og innovation

Er du vores nye kunde?

Vores målgruppe er iværksættere og små og mellemstore virksomheder med vækstambitioner og vækstpotentiale:

- Iværksættere og virksomheder, der har mindst fem ansatte og ambition om en årlig vækst i antal ansatte eller omsætning på mindst 20% i tre år.
- Iværksættere og virksomheder, der har mindre end fem ansatte og ambition om at beskæftige mindst 10 ansatte inden tre år.
- Iværksættere og virksomheder, der har eksportambitioner.

Tag springet og få sparring - kom skridtet videre



Sparring sikrede funding til GymPlay

Aalborg-virksomheden GymPlay er på det nærmeste sprunget i vejret siden etableringen i 2014. Den hastige vækst kræver kapital, og derfor søgte virksomheden råd og vejledning hos Væksthus Nordjylland. Det har været med til at sikre GymPlay en altafgørende aftale med banken.

Det er markedet for gymnastik- og træningsredskaber til børn og børnefamilier, som GymPlay på kort tid har skabt en blomstrende forretning på. Der findes nemlig ikke ret mange konkurrenter, der kan være med på GymPlays niveau, når det gælder kvalitet og fleksibilitet. Et område, som Væksthus Nordjylland sammen med virksomheden har været dybt involveret i gennem hele processen fra idé til færdigt produkt.

Gennembruddet for GymPlay kom dog, da ejerne efter et intenst forarbejde med Væksthuset og revisorfirmaet Krøyer Pedersen fik helt styr på forretningsplan, budgetter og salgs-

forecasts. Det gjorde, at banken med det samme kunne se potentialet i at gå med som finansiel partner.

- Vi valgte Sparekassen Vendsyssel efter en grundig snak med en række banker. De var den rigtige bank for os, og de var dybt imponerede over, hvor meget vi havde styr på forretningen og økonomien. Nu har vi en driftskredit på plads, og vi kan ikke andet end at rose Væksthuset for samarbejdet. De har været super kompetente og har hjulpet os med alt lige fra international logistik til valg af materialer og fremstillingsprocesser hos vores leverandør i Kina. Vejledningen har ganske enkelt været uvurderlig, fortæller Ivan Jensen, der sammen med den tidligere Flying Superkids-gymnast Tommy Henriksen står bag GymPlay.

GymPlay sælger primært sine produkter i Danmark, men ordrerne begynder langsomt at trille ind fra udlandet. Derfor er næste mål en dedikeret indsats i resten af Norden og senere Tyskland.

Om Væksthusene

Der er i alt fem Væksthuse i Danmark – et i hver region. Væksthusene blev etableret af Erhvervsstyrelsen i 2007. Væksthusene yder sparring og kortlægger vækstmuligheder for virksomheder med ambitioner om vækst. Hvert år hjælper Væksthusene cirka 4.000 virksomheder med at realisere deres vækstpotentiale.



www.vhnordjylland.dk
tlf: 70 21 08 08
info@vhnordjylland.dk